

個人のキャンパス(9つのブロック)

キーパートナー(Key Partner) 鍵となる協力者	キーアクティビティ(Key Activities) あなたならではの、大事	与える価値(Value Provided) どう役に立ちたい? どうためにな	顧客との関係(Customer Relationship) どう顧客と関	顧客(Customers) 誰の役に立ちたい? 誰のために
	キーリソース(Key Resources) あなたはどんな人? どんな財		チャネル(Channels) どう知らせる? どう届	
コスト(Costs) 何を費や			報酬(Revenue) 何を手に入れ	

『ビジネスモデルYOU』(出典)を基に、加筆などしています



DESIGNED BY: Business Model Foundry AG
The makers of Business Model Generation and Strategyzer